

# Koivun Lehti

1 • 2016

## Vuoden Fixus-korjaamo

Anjalankosken Auto- ja Rengasasennus Oy

### Ivalon Auto Oy

40 vuotta autojen huoltoa ja  
varaosakauppaa

### Jouko Härkönen

Miljoonan kilometrin mies



**Koivunen Oy toivottaa lukijoille hyvää juhannusta!**



Koivunen Oy:n sidosryhmälehti 1/2016  
16 vuosikerta

**Julkaisija**  
Koivunen Oy  
Malminkaari 12, PL 115  
00700 Helsinki  
Puh. 010 650 11  
Fax 010 6501 202  
koivunen@koivunen.fi

**Päätoimittaja**  
toimitusjohtaja  
Jukka Kock

**Painopaikka**  
Forssa Print

ISSN 1457-5485





- 4 Ivalon Auto Oy
- 
- 8 Anjalankosken Auto- ja Rengasasennus Oy
- 
- 12 Hannu-Pekka Ala-Poikela
- 
- 16 Jouko Härkönen
- 
- 20 Raskaskalusto
- 
- 28 Fixus-ketjupäivät 2016
- 
- 30 Tuoteuutuuksia & ajankohtaista
- 
- 35 Nimitykset & merkkipäivät

## MENESTYS ON OMISSA KÄSISSÄMME

**P**itkään jatkuneen rauhallisen kauden jälkeen on alallamme viime kuukausina ollut havaittavissa positiivista nousuvirettä. Kuluttajat ovat vihdoin alkaneeet huolehtia kulkuneuvojensa kunnosta ja turvallisuudesta! Hyvä niin. Mutta onko kaupparamme kehitys ainoastaan suhdanteiden varassa? Teemmekö joka päivä kaiken, minkä voimme vai jätämmekö käyttämättä meille annettuja mahdollisuuksia?

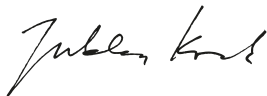
Kun asiakas tulee liikkeeseen, meillä on mahdollisuus rakentaa uusi ehkä tiiviskin asiakassuhde, joko itsellemme tai kilpailijalle. Jos myymme vain hänen pyytämänsä tavaran tarjoamatta siihen liittyviä muita tuotteita ja tarvikkeita kysymättä, missä hän aikoo teettää asennustyön, olemme hoitaneet hommamme todella huonosti. Myyjän ammattitaitoa on myös se, että hän auttaa asiakasta valitsemaan tilanteeseen parhaiten soveltuvan tuotteen ja ratkaisun.

Kun asiakkaalle valkenee se, mitä emme hänelle tarjonneet tai häneltä kysyneet, hän aivan oikein päätelee saaneensa meiltä huonoa palvelua. Seuraavaksi hän suuntaa kulkunsa toiseen liikkeeseen, jolla on tilaisuus rakentaa hyvä luottamuksellinen asiakassuhde. Olemme vain toimineet siinä kummeina.

Edellä sanottu pätee niin kuluttajakauppaan kuin myös yritysten väliseen kauppaan. Myyjän aktiivisuus ja palveluhalukkuus on tänä päivänä kaiken kaupallisen menestymisen kulmakivi. On nähtävä asiakkaan ongelma kokonaisuutena, johon tarjoamme ratkaisun.

Vuoden 2015 Fixus-kauppiaaksi valittiin Sarinin klaanin liikkeet Eurassa ja Raumalla. Jo neljäkymmentä vuotta jatkunut yrittäminen menestyköön myös tulevaisuudessa! Niin vanhempi kuin nuorempikin yrittäjäkukupolvi ovat systemaattisesti kehittäneet vuosien varrella omaa toimintaansa.

*Toivotan kaikille lukijoille aurinkoista ja lämmintä kesää!*



**Jukka Kock**  
toimitusjohtaja  
Koivunen Oy



ASIAKKAAMME ESITTÄYTY







# IVALON AUTO OY

Maailman pohjoisin Fixus-liike aloitti toimintansa 40 vuotta sitten Auto-osat Leppänoro Ky:n nimellä. Inarin kuntakeskuksessa Ivalossa majaansa pitävän yrityksen toiminnan perusta on ollut palvella oman kunnan väkeä. Samalla on tarjoutunut asiointipaikka Suomen pohjoisimman kunnan Utsjoenkin väelle. Lisäksi Nelostie on tuonut osan asiakkaista. Ulkomaankauppaa on harjoitettu niin Norjan kuin Venäjänkin suuntaan.





**O**n jokseenkin selvää, että autonosa-kaupan ja korjaamotoiminnan lisäksi on näillä seuduilla toimissa hyvä olla muutakin tukijalkaa. Sellainen on aina muodostanut konekauppa, jota alettiin hoitaa Ivalon Auto Oy:n nimellä. Aikanaan yhtiöt fuusioituivat, kun Ivalon Auto Oy osti Auto-osat Leppänoro Ky:n.

Näin moottorikelkat, mönkijät, ketjusahat ja muut laitteet ovat aina tavallaan muodostaneet osan toiminnan liikevaihdosta. Usein nämä kaksi liiketoiminnan haaraa ovat eri suhdanneaallossa. Kun näkymät ovat hei-

kot, ei uusia koneita hankita, mutta vanhaa kalustoa huolletaan ja korjataan. Talossa on kaksi huoltohallia ja niissä asentajat. Toisessa huolletaan autoja, toinen on rengastöitä varten. Autonvuokrausta on harjoitettu parikymmentä vuotta.

Alun perin rovaniemeläislähtöiset veljekset **Mauri** ja **Jouni Leppänoro** aloittivat yrityksen keskellä Ivaloa. Seppo Leppänoro tuli mukaan toimintaan ja firman osakkaaksi. Kymmenen vuoden kuluttua löytyi toimintatila Nelostien varresta nykyiseltä paikalta. Se oli Kesoilain toimipiste, jonka yhteydessä oli

hallirähjät. Aikanaan vierisellä tontilla oli Union-asema, mutta sen paikalle tuli Nesteen automaattipiste. Nykyisissä tiloissa on oltu pitkään. Ne sopivat toimintaan hyvin.

### **Monenlaisia aikoja on eletty**

Neljään vuosikymmeneen mahtuu monenlaista menoa. Alan yleinen kehitys on ohjailut tietysti toimintaa. Kärjistä ja kärkiviiloista aloitettiin, ja nykyaikaan on tultu, Mauri toteaa. Nykyautoille tehdään perushuoltojuuttu, mutta kun varoitusvalot alkavat hälyttävämmin vilkkua, saa auto lähteä hinausau-

◀ Seppo Leppänoro sopii Jatta Mäkelän kanssa tämän auton rengastöistä.

ton lavalla Rovaniemelle. Akut ja muut sähkölaitteet ovat pohjoisen ilmastossa erityisen kovilla.

### Rajakauppaa itään ja länteen

Täällä harjoitetaan kansainvälistä kauppaa, vaikka ei ihan rajan pinnassa toimitakaan. Venäjä on vain 50 kilometrin päässä, muistuttaa Mauri. Pari vuotta sitten kauppa sinne näytteli jo merkittävääkin osaa, mutta sen osuus on sukeltanut rajusti. Sikäläiset tulkitsevat tullimääräyksiä mielivaltaisesti, ja se hankaloittaa kauppaa. Suomen puolella ei vaikeuksia ole.

Venäjän puolelta on kotoisin yksi liikkeen työntekijöistä, **Vladimir Savrov**. Hän liikkuu ympäri Kuolan niemimaata vaihtolava-Scanialla keräten kunnostettavia autoja.

– Tultiin tutuiksi ja huomattiin tarve palvella venäläisiä asiakkaita heidän omalla kielellään. Niinpä hän tuli meille töihin ja oppi nopeasti suomen kielen.

Norja on toinen rajantakainen liiketoiminnan suunta, jonka kehittämiseksi ponnistellaan.

– Valtteinamme on maltillisempi hintataso ja loistavasti toimiva logistiikka. Kun

meillä puhutaan parin, kolmen päivän toimitusajasta, niin Norjan puolella ovat numerot samoja, mutta aikayksikkönä viikko, Mauri veistelee.

Kunta on ollut merkittävässä roolissa Norjan kauppaa kehitettäessä. Kun katsotaan tulevaisuuteen, on Kirkkoniemen kaupungin keskeinen asema tärkeä pohjoisten kaasukenttien käynnistyessä. Siellä tulee olemaan paljon maksukykyisiä ihmisiä, jotka haluavat palvelua ja ovat valmiita siitä maksamaan.

– Nykyisellään Norjaan suuntautuvan kaupan toimintamalleja on useita. Usein mukana on tšekäläinen tuttu, jota tullaan tapaamaan tai joka toimii ”asiamiehenä” lähettäen hankitut tavarat edelleen Norjaan. Toinen malli on tavanomainen nettikauppa, tai sovimme asiat sähköpostitse.

– Kolmas malli on sellainen, että norjalainen asiakas lähtee etelään vaikkapa parin

” Täällä harjoitetaan kansainvälistä kauppaa, vaikka ei ihan rajan pinnassa toimitakaan.

viikon lomalle, hän lentää Ivalon kentältä. Samalla hän jättää autonsa meille huollettavaksi. Ihanteellinen tapaus on sellainen, että meillä on pari viikkoa aikaa huolehtia asiakkaan autosta. Siinä ehtii saada aikaan vaikka pieniä ihmeitä, Mauri kuvailee.

Yllättävätkään käännteet eivät rajakaupakuvioissa ole vieraita. Venäjän suunnassa tapahtuu usein äkillistä ja odottamatonta. Mauri muistelee lähes parin vuosikymmenen takaista aikaa, kun Norjassa tuli voimaan moottorikelkkailijoita koskeva kypäräpakko.

– Se yllätti kaikki asianosaiset. Kypärien kysyntä räjähti. Me haalimme kaikki kypärät, mitä Suomesta löysimme ja toimitimme noin 3000 kypärää Pohjois-Norjaan. Joskus kauppa käy kuumana Ivalossakin, Mauri tietää. Onhan kokemusta kertynyt neljän vuosikymmenen ajan. ■



◀ Vladimir Savrov (oik.) palvelemassa venäläistä asiakasta. Itään suuntautuva kauppa on takkuillut eri syistä jo pari vuotta.



**Mobil**

**Anjalankosken  
Varaosa**



**Merkillisen  
hyvät osat!**

**Anjalankosken Auto- ja Rengas asennus**

**VUODEN FIXUS-  
KORJAAMO**





Koululaitos iskostaa päähämme, että kysymykseen on vain yksi oikea vastaus. Elävässä elämässä asiat ovat toisin kuin koulussa. Kysymykseen tai ongelmaan on monesti useita oikeita vastauksia. On vain osattava valita tapauskohtaisesti sopivin. Näin on laita esimerkiksi yritys-elämässä, vaikka pa huoltokorjaamon toiminnassa. Hyvä lopputulos voidaan saavuttaa erilaisilla toimintamalleilla. Kävimme Anjalankoskella katsomassa, kuinka asiat Vuoden Fixus-korjaamossa hoidetaan.



**K**ouvolan kaupunki laajeni taannoin nienlaisten kuusi kuntaa yhdeksi hallintoalueeksi. Yksi näistä kunnista on Anjalankoski. Siellä aivan Kouvola-Kotkavaltaväylän tuntumassa, reilut 20 km Kouvolan keskustasta etelään, toimii Anjalankosken Auto- ja Rengasasennus Oy.

Yritys perustettiin vuosituhatosen vaihteissa. Kaksi merkkiorganisaation palveluksessa toiminutta asentajakaverusta, **Rami Puhakka** ja **Rauno Virtanen**, arvelivat tulevaisuuden niin epävarmaksi, että pitivät parhaana ottaa sen omiin käsiinsä ja ryhtyä yrittäjiksi. Tuumaa ryhdyttiin panemaan toimeen rivakasti, ja vuoden vaihteessa alkunsa saanut yritysidea muuttui todeksi maaliskuussa, kun toiminta käynnistyi 150 m<sup>2</sup>:n tiloissa Anjalankosken Keltakankaalla.

Keväisen rengas- ja huoltosesonki antoi liikkeelle hyvän alkusysäyksen, ja kun kesästä oli päästy yli, alkoi asiakaskunta kasvaa tasaisesti, eikä loppua näy. Vuonna 2006 tuli ajankohtaiseksi laajentaa toiminta käsittämään myös varaosakaupan. Sitä varten perustettiin toinen yritys, Anjalankosken Varaosa Oy. Yritysten asiakkaat tulevat pääsääntöisesti ympäröivästä maakunnasta, jossa on useita keskuksia, Anjala, Myllykoski, Sippola ja Inkeroinen. Asiakaskuntaan lukeutuu niin yksityisiä kuin yrityksiäkin, mm. kaupungin paikallisten ajoneuvojen huoltoa myöten. Toiminnalle ei ole haitaksi sekään, että viereisessä osoitteessa toimii autokatsastusyritys. Sen kanssa yhteistyö on molemminpuolista.

### Lähtökiito ja kasvun aika

Pian kävi selväksi, että kaksi käsiparia oli liian vähän kaiken hoitamiseksi, ja ensimmäisen ulkopuolisen työntekijän ottaminen taloon kävi ajankohtaiseksi. Kun meno ei hiljentynyt, oli taas edessä porukan lisääminen. Tällä kerralla ei kuitenkaan lisätty asentajien määrää, vaan Rami ja Rauno palkkasivat itselleen esimiehen, **Timo Ravin**, työnjohtajaksi ja työnvastaanottajaksi. Näin jokainen sai toimia tehokkaasti omalla vahvuusalueellaan.

Seuraava virstanpylväs yrityksen kehityksessä oli liittyminen Fixus-ketjuun kymmenen vuotta sitten. Päätöksen perusteluksi Rami kuittaa lyhyesti, että se on ainoa hyvä vaihtoehto.

Vuonna 2004 valmistui uusi toimitalo, jossa on 530 m<sup>2</sup> tilaa. Talo nousi omin voimin

iltaisain ja viikonvaihteissa. Eipä siinä juuri ehtinyt kotona oleilla 10 kuukauteen, yrittäjät muistelevat. Muuten ratkaisuun ollaan tyytyväisiä, mutta pysäköintitilasta on puutetta. Siihenkin on jo löytynyt ratkaisu, joka riittää oman väen autoille.

Monimerkkikorjaamolle on riittänyt paikakunnalla asiakkaita. Aluksi ysisatset Saabit olivat markkinaosuuttaan näkyvämmiin kuvassa, mutta se seikka on tasoittunut vuosien mittaan. Vuoden kierto tahdittaa toimintaa omalla tavallaan. Keväisen rengassesongin aikana käsitellään 500 rengasta ja kesän kuluessa toinen mokoma. Syksyllä varsinainen sesonki on samanmoinen, mutta muu talvi-rengasaika ei yllä kesän lukuihin. Lähinnä katsastuksessa havaitut puutteet nastoituksessa tuovat autoilijoita kumikauppiiaan pakeille.

### Liiketoimintamalli vakiintuu

Varaosakauppa on luonnollinen osa toimintaa. Osakaupan aloittamisessa kynnystä mata-

loitti se, että Timo Ravi oli taustaltaan varaosamies. Osaamista löytyi siis omasta takaa. Oman huollon lisäksi varaosakaupalla on puolenkymmentä asiakaskorjaamoa. Tiskin yli suoraan kuluttajille suuntautuu noin 35 % kaupasta. Nopeat ja varmat toimitukset ovat tukeva selkänöja varaosa- ja rengaskaupalle. Se tiedetään ja sille annetaan arvoa Anjalankoskella. Kun tilaus on jätetty ennen klo 16.30 illalla, on tavara pihassa aamulla 6.30. Vaikea laittaa paremmaksi.

Henkilökunnan kasvun myötä arki on asetunut uomiinsa. Yrittäjien yhteistoiminta tuntuu toimivan hyvin. Vahvuutena heillä on keskinäiset erot niin persoonallisten ominaisuuksien kuin ikänsäkin puolesta. Asioita valmistellaan ja harkitaan useamman kuin yhden näkökulman pohjalta. Kiitoksen sanoja auttamisesta saa myös Koivunen Oy:n jo eläkkeelle siirtynyt edustaja **Kari Kortelainen**, joka tänäkin päivänä käy liikkeessä, nykyään tosin asiakkaan ominaisuudessa.







↑ Ville Utilla (vas.) ja Mirko Kykkäsellä on menossa vianetsintä.

← Ville Uski irrottaa Volvon takajarrua.

ovat siitä, että pystyvät tarjoamaan työtä nuorille ihmisille. Korjaamon toiseksi vanhinkin on alle nelikymppinen. Uudet työntekijät ovat löytäneet ammattikoulusta tulleista työharjoittelijoista. Kolmen kuukauden harjoittelujakso antaa varmasti opiskelijalle tuntuman alan arkeen ja toisaalta yritykselle kuvan harjoittelijasta.

### Fixus näkyy myös urheilutapahtumissa

Liikkeen menetykseen on varmasti löydettyvissä monta syytä. Perusta on varmaan osavassa tekemisessä ja keskittymisessä perusasioihin. Tämän lisäksi paikkakunnalla ollaan



**Työ palkitsee tekijäänsä.  
Varsinkin, kun sitä  
tehdään sitoutuneesti ja  
keskitytään oleelliseen.**

– Paljolti tästä on tullut elämäntapa. Aamu-kuudelta liikkeelle ja joskus illalla kotiin. Työpäivän loppuksi usein tunti turistaan, kertoo yrittäjäkaksikko. Jossakin niitä hetkiä kutsutaan suunnittelupalavereiksi. Joka tapauksessa seuraavia askelmerkkejä täytyy pohtia varsinaisesta rutiinista erillään. Arki on tietysti muuttunut siitä, mitä se oli alkuvuosina. Siinä, missä alkutaipaleella käytiin kuuden päivän kesäloman aikana viitenä päivänä töissä, on tilanne normalisoitunut. Myös yrittäjät viettävät kolmen viikkoa lomaa kesällä ja viikon talvella. Aikaa on myös harrastuksille.

Työ palkitsee tekijäänsä. Varsinkin, kun se tehdään sitoutuneesti ja keskitytään oleelliseen. Erityisen tyytyväisiä Rauno ja Rami

näkyvissä, ja asiakkaita muistetaan muutenkin kuin arjen töissä. Paikallinen urheiluseura, Anjalan Liitto, on järjestänyt talvisen 24-tuntisen hiihtotapahtuman jo 22 kertaa. Siinä kierretään 2,3 km:n rataa. Tänä vuonna starttasi 15 joukkuetta ja pari yksinhiihtäjää. Kisan idea on se, että jokaiselle tunnille on oma hiihtäjänsä.

Tänä vuonna Fixus Team johti kisaa alusta loppuun ja vei voiton. Nyt oltiin mukana yhden joukkueen voimin, mutta yrityksen 10-vuotiseen historiaan tässä kilpailussa kuuluu osallistumisia kahdellakin joukkueella. Fixus Teamissa on mukana talon oman väen lisäksi asiakkaita ja yhteistyökumppaneita sekä perheenjäseniä. Joukkueella on nimissä rataennätys viime vuodelta, jolloin hiihtomatkaa kertyi vuorokaudessa 551,7 km.

Fixus näkyy myös kesäkuussa järjestettävässä 68 km pitkässä kahdeksaan osuuteen jaetussa Kymijoki-viestissä. Se juostaan reitillä Korja-Kotka. Viime vuonna Fixus Teamin toisen osuuden juoksi paremmin hiihtokisoista tunnettu **Mona-Lisa Malvalehto** nyk. **Nousiainen**. Hiihdossa ja juoksussa Fixus-väreissä osallistuneille järjestetään Fixus-iltamat.

### Yrittäjille jää vapaa-aikaakin

Raunon aktiivisuus näkyy vapaa-aikana erilaisten harrastusten muodossa. Hän luettelee hiihdon ja pyöräilyn sekä metsästyksen päällimmäisiksi. Metsässä liikutaan sekä hirviettä pienriistajahdissa. Perheellekin jää aikaa. Saab-kerho on päällimmäinen autoharrastus. Liikkeen pihalla on tosi hienossa alkuperäiskunnossa oleva Saab 96 vuosimallia 1970. Sillä sopii osallistua vanhojen autojen tapahtumiin. Raunon poika **Juho Virtanen** työskentelee yrityksessä työnvastaanottajana, eli liikkeen jatkuvuudestakin on huolehdittu.

Rami ilmoittaa käyttävänsä vapaa-aikansa lapsen hoitamiseen. Liiketoiminnan jatkaja on luvassa siitakin perheestä. Asia on tosin vielä alkutekijöissä, sillä Urho-poika on vasta kolmen vanha. Rami tunnustautuu myös autourheilun harrastajaksi. Laji on rallisprint ja kilpailuväline Mitsu Lancer Evo 5. Hän kertoo kisaavansa vain parina viikonloppuna vuodessa, syksyisin ajettavia sorakisoja. Saman tien hän ilmoittaa, ettei harjoittele. Sillä tavalla on kuulemma jännempää. Kouvolassa ajetaan syksyllä yksi rallisprintin SM-sarjan osakilpailu. ■





HANNU-PEKKA ALA-POIKELA

# PERUSTEELLISESTI PARASTA

*Hyvin usean Koivunen Oy:ssä uransa tehnyt on käynyt "läpi talon" eri tehtävissä. Tällä tavoin on kulkenut myös Hannu-Pekka Ala-Poikelan tie. Näin tulevat talo ja sen toiminnot tutuiksi.*

Tuotehoitajat Jukka Korpijaakko (vas.) ja Mika Forsman sekä Hannu-Pekka Ala-Poikela palavereeraamassa. >

**H**annu-Pekka Ala-Poikela jätti vuodenvaihteessa alustan osien tuotehoitajan tehtävät ja aloitti moottorinosien sekä polttoaine- ja jäähdytysjärjestelmän osien tuotepäällikkönä. Tuoteperhe on miehelle uusi, eli oppivuosi on vielä menossa. Alkuun auttoi myyntijohtajan tehtävissä aloittaneen Timo Tynkkysen pikakurssi aihealueesta.

Toukokuun alussa Hannu-Pekka totesi, että muuten alkaa jo tuntua kotoisalta, mutta moottorinosien kohdalla ”asiakkaat opettavat”. Yksinään ei hän näiden asioiden parissa paini, sillä hänen joukkueeseensa kuuluvat tuotehoitajat **Mika Forsman** ja **Jukka Korpijaakko**. Mikan aluetta ovat polttoaine- ja jäähdytysjärjestelmien osat, Jukalle kuuluvat moottorinosat ja tiivisteet.

Hannu-Pekka on ehtinyt jo tehdä pitkän rupeaman Koivunen Oy:n palveluksessa. Hän tuli taloon armeijan jälkeen vuonna 2004. Opintusuunnitelmat eivät olleet täysin selvät muuten kuin alan suhteen; se oli kaupallinen. Opiskelupaikka Malmin kauppaoppilaitokseen aukesikin, ja hän aloitti opiskelun siellä. Työt jatkuivat osa-aikaisena. Päivät opiskelua ja iltavuoroksi varastolle töihin.

### **Ensin opiskelua ja työtä – sitten työn opiskelua**

Seuraavaksi Hannu-Pekka pääsi Lappeenrannan kauppakorkeaan. Se pani elämänrytmin uusiksi. Lukukaudet kuuluivat opiskellessa ja kesälomat Koivunen Oy:ssä töissä. Sitten seurasi osa-aikaisuutta, kunnes mies sai kurssit kasaan huhtikuussa 2011. Ja oli valmis kokopäiväisiin töihin, tehden samalla iltaisin Grada. Gradu valmistui reilun vuoden jälkeen ja tätä seurasi valmistuminen kauppatieteiden maisteriksi joulukuussa 2012.

Eri vaiheet ovat jääneet hyvin mieleen, kun takana on monia siirtymisiä tehtävästä toiseen. Erityisesti takuukäsittelijän tehtävä tuntuu olleen antoisa. Siinä sai hypistellä tavaroita, kun piti tarkastaa, että ne todella olivat



sitä, mitä niiden sanottiin olevan. Varastotöissä näkee ja käsittelee määrättömästi pakkauksia, joissa on tuotenumero ja kenties nimi. Mitä sisältö oikeastaan on ja miltä se näyttää, on harvoin tiedossa, Hannu-Pekka

pohtii. Siinä työssä osien nimet saivat fyysisen muodon.

Aikanaan oli edessä siirtyminen tuotehoitajan tehtäviin. Niihin ehti hyvin tutustua parissa vuodessa, kunnes taas saa aloittaa



## ” Hannu-Pekka on ehtinyt tehdä jo pitkän rupeaman Koivunen Oy:n palveluksessa. Hän tuli taloon armeijan jälkeen vuonna 2004.

alusta. Kun työn sisältö muuttuu, ensimmäiset kuukaudet teettävät paljon ajatustyötä. Siinä ei kahdeksan tuntia riitä, vaan asiat pyörivät mielessä pidempään.

### Tekninen kehitys tuo varmuutta

Huolto-osien kauppa on muuttunut osakokonaisuuksien kaupaksi. Jos tarkastellaan vaikkapa jakopään hihnojen kauppaa, niin harvoin kannattaa ostaa ja vaihdattaa pelkkä hihna. Kiristysrullat ja ohjaimet ovat kuluvia osia siinä kuin hihnakin. Kun lasketaan auton korjaamoon viennin vaiva ja oikea kustannus sekä vaihtotyö, niin tuskin on perusteltua uusia pelkkä hihna, kun näköpiirissä jo on kiristimien vaihto. Eräissä malleissa hihnan vaihto edellyttää myös vesipumpun vaihtoa. Näissä asioissa kitsastelu saattaa tulla kalliiksi.

Näin on laita kasvavassa määrin eri huolto-osien kanssa. Osakokonaisuuksien vaihto on taloudellista verrattuna useana kertana tehtyyn osien vaihtoon.

– Oma lukunsa osatarjonnassa on yhä hienomman tekniikan esiinmarssi aivan perustavaraksi luettaviinkin huolto-osiin. Ajatellaan vaikkapa suodattimia. Sellaisenaan yksinkertaisiin osiin saattaa nykyään liittyä antureita ja lämmittimiä. Ei siis enää pelkkä paketti las-kostettua paperia, Hannu-Pekka opastaa.

Suodattimien tehtävää saatetaan laajentaa vaikkapa käyttämällä raitisilmasuodattimissa aktiivihiiltä hajunpoistoon. Näin saadaan rai-kasta sisäilmaa autoon ja matkustamisen laatu paranee.

### Monipuoliset vapaa-ajan harrastukset

Jos Hannu-Pekka vaikuttaa asioihin perusteellisesti paneutuvalta työssään, niin ei hän aivan löysällä asenteella suhtaudu liikuntaan-kaan. Jäntevä olemus juoruaa, että koko elämä ei kulu bittivaruudessa seikkailuun takapuolella istuen.

Hän kertookin kokeilleensa lähes kaikkia lajeja. Jalkapallo on luontainen laji kesäaikaan ja salibandy talvella. Kesällä lisäksi pelataan myös golfia. Työkavereiden kanssa

pelaillaan ”höntsä meiningillä” kesäisin jalkapalloa ja talvisin kaukalopalloa. Tennis on tuttua, samoin kuin frisbeegolf. Liikkeellä ollaan nimimerkillä ”kaikki käy”. Lajeja yhdistää liikunnallisuus. Mikä ettei, onhan vuosia vasta 33, joten parasta aikaa mennään. Tähän lienee paikallaan vielä lisätä, että kuntosalin ovi käy ahkerasti joko aikaisin aamulla tai töiden jälkeen. Lihaskuntoharjoittelun täydentää aerobinen harjoittelu 2-3 kertaa viikossa.

Hannu-Pekan vapaa-aikaan sisältyy myös kalastusta ja metsästystä. Opiskelun takia tuli jahteihin lähes 10 vuoden tauko, mutta asia on jo korjaantunut, ja tie vie syksyisin punahattujen porukkaan suuntana Salla, josta vanhemmat ovat kotoisin.

Kalastus on niin ikään tuttua puuhaa. Luonnossa liikkuminen ja pyyntihommat ovat sukuvika. Merikalaan lähdetään Inkoosta, missä Hannu-Pekan isällä **Reijo Tuutijärvellä**, joka myös työskentelee Koivunen Oy:ssä, on venepaikka. Merellä lajeina ovat kuhan vetouistelu ja ahvenen jigi-kalastus. Molemmista saalis on pannulla parasta A-luokkaa.

Suunnitteilla on myös kesäinen retki kavereiden kanssa Ylä-Lapin tunturijärville. On mielenkiintoista nähdä, miltä paikat näyttävät ilman lumivaippaa. Samoilla paikoilla on tullut käytyä talvella pilkkimässä moottorikelkalla. Saman tien pääsee myös onkimaan tam-mukkapuroille. Niissä hommissa saa harvoin olla yksin. Tavallisesti seurueeseen kuuluu kavereiden lisäksi miljoonia sääskiä, mäkäräisiä ja polttiaisia.

Jotta Hannu-Pekasta ei välittyisi kovin yksipuolinen kuva, on vielä kerrottava, että hän on varsin taitava remontoija. Tässä tekemisen kohteeksi käy yhtä hyvin asunto kuin autokin. Jälkimmäistä edustaa VW Golf 2003, johon vielä pystyy laittamaan aika paljon itse. Saksalainen kolopallo on saanut Hannu-Pekan käsittelyssä niin jakopään remontin kuin vetoniveletkin sekä kaasuläppä kotelon ja EGR-venttiilin. Vaikuttaa kaikin puolin perusteelliselta kaverilta. ■



**NGK**  
SPARK PLUGS



**NTK**  
TECHNICAL CERAMICS





**NGK**  
SPARK PLUGS

Kun haluat parasta, luota maailman johtavaan sytytys- ja hehkutulppiin valmistajaan. NGK tarjoaa korkeinta laatua kaikkiin ajoneuvoihin.





**NTK**  
TECHNICAL CERAMICS

Pakokaasun  
lämpötila-anturit



Lambda-anturit









# YLI MILJOOJONAN KILOMETRIN MIES

*Tullessaan Koivunen Oy:n palvelukseen Jouko Härkönen ajatteli, että katsotaan tässä jonkin aikaa ennen kuin etsitään seuraavaa paikkaa. Jokin aika venyi 52 vuodeksi, joista 43 edustajana.*





**J**oukon kotikatu, Hirsikuja, on nimensä veroinen. Asuinaluetta rakennettaessa on ymmärretty jättää lukuisasti komeita honkia kurkottelemaan tävasta. Seutu on rauhallinen. Matkaa Turun keskustaankertyy 12 kilometriä. **Anne ja Jouko Härkönen** ovat asuneet tässä vuodesta 1998. Lieto on ollut kotikunta vuodesta 1975.

Juttelupäivänämme oli todella komea kevätseä. Puut ja pensaat puskiivat hiirenkoria, ja sama helakan vihreä sävy oli hallitseva myös maastossa. Joukon Rommi-koira valvoi silmä kovana tontin ilmatilan loukkaamattomuutta ja syöksyi salamana häätämään kevät-huumassaan alueelle hairahtuneet linnut. Saimme siis nauttia upeasta päivästä lintujen läheisissä puissa tarjoaman taustamusii-kin säestyksellä.

Vantaan tai silloisen Helsingin maalaiskunnan poika on aivan kirjaimellisestikin kulkenut pitkän tien ennen päätymistään Lietoon. Työura piti aloittaa koulun jälkeen, mutta ei työllistyminen ollut helppoa. Suuret numerot eivät olleet Joukon todistuksessa kovin vahvasti edustettuina. Kun hän meni todistuksineen kysymään töitä silloisista suurista kauppaalikeistä Elannosta ja HOK:sta, hänelle sanottiin, ettei tällaisella todistuksella pääse töihin mihinkään.

Sitten hän huomasi Koivunen Oy:n hakevan lähettä. Vaikka Helsingin tuntemus rajoittui rautatie- ja linja-autoasemien ympäristöön, hän päätti hakea paikkaa. Ilmeisesti hyvä voimistelunumero vaikutti, kun paikka Koivusella avautui.

– No, katsotaan nyt tätä. En vähään aikaan vaihda taloa, muistelee Jouko pohtineensa. Eikä vaihtanut vaikka aikaa kului pitempäänkin. Hän on omien sanojensa mukaan ”kekeroiut” kaksi ja puoli vuotta eläkkeellä palveltuaan Koivunen Oy:ssä 52 vuotta. Niistä 43 hän toimi edustajana.

## Talo kasvoi ja ala kehittyi

– Kun aloitin Koivunen Oy:ssä, oli ilmapiiri kotoisa, koska väkeä ei ollut paljon. Kaikki tunsivat toisensa. Asiat puitiin yhden pöydän ääressä. Kun väkimäärä on moninkertaistunut, on selvä, ettei tunnelma ole samanlainen. Onhan maailman meno muutenkin aivan erilaisista. Silloin elämä oli enemmän tässä ja nyt. Ja se jaettiin lähellä olevien kanssa.

Kauppaa tehtiin moottorinosista, ruu-

## ” Neljän vuosikymmenen mittainen rupeama edustajana on mielessä positiivisena aikana.

veista ja työkaluista. Katkojan kärkisarjat, helat ja hiilet olivat ydinaluetta. Nykyautoissa niitä ei ole, ja nykyään autolla kuin autolla ajetaan satoja tuhansia kilometrejä ilman, että välillä käytetään mäntiä esillä. Painopiste on muuttunut niin kaupan painopistealueissa kuin sen tekemisessä, Jouko pohtii.

Neljän vuosikymmenen mittainen rupeama edustajana on mielessä positiivisena aikana. Ihmiset niin asiakaspuolella kuin omassa talossa olivat mukavia ja hyviä kohdata. Eläinkontakteja oli vain yksi, hirvikolari. Se sattui vesisateessa matkalla Koivusen kotipäiville.

– En ehtinyt edes väistää, Jouko muistelee. Tulosta voi kutsua onnekkaaksi, sillä kilometrejä karrtui paljon, ja liikkeellä oltiin usein aamu- ja iltahämärissä. Aikoina, jolloin metsän asukkaat ovat liikkeellä.

## Ei sopeutumisongelmia

Joskus kuulee sanottavan, että on vaikeaa tottua siihen, etteivät päivät täytykään työstä, vaan pitää keksiä ihan itse päivillensä täytettä. Joukoa ei tällainen sopeutumisongelma ole päässyt kiusaamaan.

– Heti ensimmäisenä maanantaiaamuna osasin asennoitua. Hyvin olen oppinut tämän joutenolon. Joskus siitä saa kuullakin. Kaikenlaisista voisi tehdä, Jouko muotoilee.

Tavallisesti päivä alkaa Rommi-koiran kanssa tehtävällä lenkillä, jolla on pituutta viitisen kilometriä. Sitten tulee tilanteen mukaan muuta liikuntaa. Hän esitteleekin takapihalla kohoavaa komeaa pilkepinoa, jolla on mittaa monta mottia. Siinä on kirves heilunut monta tuntia.

On takana ollut monenlaista liikuntaa ja yritystä sellaiseen. Jälkimmäisestä on esimerkiksi lasketteluvälineiden hankinta vuonna 1968. Niiden siteitä ei Jouko koskaan pannut kiinni. Esimerkiksi uinti on ollut mieluisampaa. Edustajana kiertäessään hän myös kävi hotellien kuntosaleilla varhain aamulla.

Kuusitoistavuotias **Amalia**-tytär pelaa TPS:ssä jalkapalloa. Se liikuttaa myös Joukoa,

joka hoitaa kuljetukset neljästi viikossa harjoituspeleihin. Varsinaisiin sarjaotteluihin joukkue kulkee bussilla.

Jalkapalloharrastus kulkee näköjään suvussa, sillä nyt kaksikymppinen **Topias**-poika pelasi nuorempana Kaarinan Pallossa. Pelaajakuljetukset eivät siis ole aivan tuore juttu.

Perheen kesänviettopaikka on entinen kalastajan mökki Paraisilla lossimatkan takana. Paikkakunnan nimi on ristisanantekijöille tuttu, Attu.

## Hevosvoimia ja hevosia

Autot kiinnostivat Joukoa nuoresta pitäen. Eräällä hänen autoistaan on ihan erityinen paikka muistojen kirjassa, Plymouth Valiant V200. Siis se isokoneisempi 145-heppainen malli. Auto oli musta ja sisäverhoilu punainen. Se oli kulkeva peli.

Jonkun aikaa miestä on vienyt innostus elävämpiin hevosvoimiin. Raveissa tuli käytyä, ja sitä kautta hevosurheilun maailma tuli tutuksi. Siskon silloinen mies ehdotti Joukolle, että ostetaan hevoset. Sinä oli tarjolla yksi- ja kaksivuotiaat lämminveriset. Kun tosipaikka oli edessä, lanko meni puihin, mutta Jouko ei. Niin hänestä tuli hevosten omistaja.

– Ei siitä mitään menestystarinaa kehittynyt. Toisen myin aika pian. Toinen sai jonkun ajan päästä potkun lapaan ja myyntiin meni sekin, Karjaporttiin. Lisäksi meni oikean käden pikkusormesta ja nimettömästä pariniveltä. Se tapahtui, kun Jouko piti hevosta lattialenkin kautta kulkevasta köydestä. Kaveri avasi samanaikaisesti hevosen takana olleen luukun, ja hevonen pääsi nykäisemään köyttä.

Hevoskuumetta oli vielä jäljellä niin paljon, että Jouko osti suomenhevosen, jonka nimi oli Velmu Veitikka. Se osallistui hänen omistuksessaan kahteen lähtöön. Kolmas vei sen seuraavalle omistajalle. Oli aika vetää viiva hevosharrasteelle.

– Tappiolle meni, mutta kokemusta tuli, summaa Jouko. Onpahan kertynyt asioita, joita muistella. ■



Jouko ja hänen  
toinen menopelinsä  
kotipihallaan Helsingin  
Maalaiskunnassa  
vuonna 1968.



# KUOPION VOLVOLLE NOSTUREITA

Uusia varusteltuja ajoneuvoja luovutettiin jätekuljetus RenoNorden Oy:lle

**H**uhtikuussa luovutettiin Kuopion Volvolla 6 kpl uusia ajoneuvoja varustuneen jätteenkeruukuljetuksista tunnetulle RenoNorden Oy:lle. Autot varustettiin Koivunen Oy:n maahantuomilla 18 tm PM 18024 SP -kappaletavarannostureilla sekä Hyvalift 20-53 S -koukkulaitteilla.

Nosturi on varustettu Scanreco-radio-

ohjauksella sekä puomin sisällä kulkevalla lisälaitteetkutsella. Kaikissa autoissa on otettu käyttöön sekä moottorin että vaihteiston voimanulosotot jotka mahdollistavat nosturin ja jätepakkarin puristuksen yhtäaikaisten käytön.

Autojen varustelusta vastasi samanaikaisesti kolme päällirakentajaa. Oulussa Wihelän

Konepaja Oy, Nappa Machine Oy Valkealassa sekä Pellesmäen Autohuolto H&H Nissinen Kuopiossa.

Kaupat sovittiin Kuopion Truck Centerin ja RenoNordenin välillä ja tekijöinä olivat Heikki Tuomainen Volvolla ja Kalle Hakala RenoNordenilta.





# RASKAAN KALUSTON PARHAAT PALAT!



**Hengst**  
FILTER

SUODATTIMET



DIESEL- JA SÄHKÖOSAT



**Nissens**

JÄÄHDYTTIMET



**SACHS**

KYTKINPAKETIT



**FERODO**  
BERAL

JARRUPALAT JA -NAUHAT



**KNORR-BREMSE**

PAINEILMAJARRUN OSAT



**WABCO**

PAINEILMAJARRUN OSAT



**MEKRA**

PEILIT



**Continental**  
CONTITECH

ILMAJOUSET



**LEMFÖRDER**

OHJAUksen OSAT

**SACHS**



ISKUNVAIMENTIMET



**DINEX**

PAKOPUTKISTOT

**koivunen.fi**

Kuvassa oikealta: Trans-Akselin Ville Enqvist, Suomen Kuljetuslaitteen Veijo Varonen ja Koivuselta Raimo Kilpinen ja tekninen tuki Roope Kivitie.



# SUOMEN KULJETUSLAITTEelta TRANS-AKSELILLE

Suomen Kuljetuslaite Oy varusteli Trans-Akseli Oy:lle Scania G 420 LB 6x2 monitoimiauton.

Vuonna 2009 rekisteröity hyötyajoneuvo sai uuden elämän kunnostuksen ja uuden varustelun myötä. Toimittuaan aikansa kappaletavara-ajossa varustuksenaan umpikori ja takalaitanosturi auto uudistettiin uusia käyttötarkoituksia varten poistamalla vanha varustus ja asentamalla siihen PM 23525 SP -kappaletavaranosturi sekä vajerikäyttöinen kahdella vetomoottorilla varustettu 28 t RS -vaihtolavalaite. Ajoneu-

von maalaus suoritettiin vantaalainen Auto ja Teollisuusmaalaamo Oy.

Uusi ylikulmaan taittuva PM -nosturi on viisijatkoinen ja varustettu Scanreco -radio-ohjauksella. Auto on varustettu myös TAV -vetokytkimellä sekä PSVT -peruutuskameralla. Lisäksi Koivusen valikoimista valittiin ruostumattomat koristekapselit sekä ammattikäytössä suuren suosion saaneet ruostumattomat ylileveän kuljetuksen varoi-

tusvalojen kiinnitustelineet.

Ajoneuvo luovutettiin Koivunen Oy:n raskaankaluston varaston pihalla toukokuun lopussa. Mukana tilaisuudessa oli Trans-Akselilta **Ville Enqvist** ja Suomen Kuljetuslaite Oy:stä **Veijo Varonen** sekä Koivunen Oy:n edustajina **Raimo Kilpinen** ja tekninen tukihenkilö **Roope Kivitie**. ■



PM-nosturin  
ulottuvuus sivulle  
on 14,5 m ja  
nostokapasiteetti  
1020 kg. Puomiston  
taitto ylikulmaan on  
15 astetta.







Ajoneuvo on varustettu myös Koivusen valikoimissa olevilla ruostumattomasta teräksestä valmistetuilla ylliveän kuljetuksen varoitusvalotelineillä sekä koristekapseleilla.



Vaihtolavalaitteen taittoakselilla on erilliset vapaasti pyörivät rullat lavan juoksulle ja vaijerille.



Lavan valuminen taaksepäin on estetty räikkätyypisellä mekaanisella lukitsimella.



# FAG-pyöränlaakerit – saksalaista laatuosaamista!

# FAG

Tarkkuus, kestävyys ja turvallisuus.



## FAG – laatua Saksasta jo vuodesta 1883

Korkealaatuiset FAG-laakerit ovat pitäneet pyörät pyörimässä jo 130 vuotta.

Laakerit ovat ydinosiamistamme. Ne suunnitellaan käyttötarkoituksen ja vaatimustason mukaan – kilpapyöristä avaruusteknologiaan.

Sama pätee myös autoteollisuudessa. Vaaditaan innovatiivisia teknisiä ratkaisuja ja luotettavuutta. Pelkästään Euroopassa FAG-pyöränlaakerisarjat kattavat 94% ajoneuvokannasta.

FAG Wheel Set -pyöränlaakerisarjat turvalliseen ajoon!

Lisätietoa:  
[WWW.REPPERT.COM](http://WWW.REPPERT.COM)

**SCHAEFFLER**  
AUTOMOTIVE AFTERMARKET





# UUSIA NOSTUREITA LIIKENTEeseen

Somerolaiselle Nosto ja Kuljetus Karttunen Oy:lle luovutettiin kesäkuussa 150 tm kappaletavaranosturi.

**K**oivusen edustamasta PM-mallistosta löytyvät nosturit alkaen 1,5 tm:stä aina 210 tm:iin asti. Nosturit ovat varustettavissa asiakkaan toivomuksen mukaisesti erilaisilla lisävarusteilla. Sähkö- ja sähköhydraulisesti toimivat Maxilift -nosturit täydentävät kevyemmän pään kokoluokkia 0,5 tm aina 5 tm:iin saakka. Koivusen varastointiohjelma on kattava. Tehokkaimpia 100 ja nyt 150 tonnimetrisiäkin PM-nostureita pidetään varasto-ohjelmassa. Koivusen varasto-ohjelma sisältää myös kaikki asennuksessa tarvittavat lisävarusteet autoihin ja kappale-tavaranostureihin.

PM-mallistoa on kehitetty näkyvimmin viime aikoina lisäämällä ohjelmaan suuria nostureita. 150 ja 210 tonnimetriset tulivat myyntiin 2015 vuoden aikana, kysyntään näille isoille koneille on ollutkin Suomen

” Koivusen edustamasta PM-mallistosta löytyvät nosturit alkaen 1,5 tm:stä aina 210 tm:iin asti.

markkinoilla jo jonkun aikaa.

Somerolaiselle Nosto ja Kuljetus Karttuselle rakennettiin Volvo FH540 10 x 4 ja siihen asennettiin PM 150028 SP+J2416.25 kappale-tavaranosturi, jonka peruskoneen kahdeksalla jatkosylinterillä saadaan ulottuvuutta sivulle 19,7 metriä ja lisäksi jibi-puomiston kuudella sylinterillä yhteensä 33 m. Nostokapasiteetti vastaavasti on 4460 / 1250 kg. Peruspuomiston ylitaitto on 15 ja jibin 25 astetta. Nosturin kokonaispaino on 15 000 kg. Nosturi on varustettu myös vinssillä. Vinssin peruskapasiteetti 3000- ja kerrottuna 6000 kg.

Nosturin etutukijalkaparin on halkaisijaltaan 100 mm ja tukiväli 10 m. Taka-tukijalkojen väli on 8,35 m. Nosturissa on kaksipiirinen hydraulikka Danfoss PVG32 ohjausventtiileillä sekä Scanreco radio-ohjaus. Lisävarusteina paketissa on vielä henkilökorivarustus ympäripyörivällä SKY4 korilla.

Päällirakennesennuksista vastaa PE-Markkinointi Oy Somerolta joka on asentanut ajoneuvoon myös irrotettavan JOST-siirtopöydän hydraulilukoilla ja TAV-dollyvetokytken servolla sekä hydraulisen lavanjatkon.

Kuorma-auton perusakseliväli on 5100 mm. Etuakseliväli 1995 mm ja etuakselikantavuus on 2 x 10 t. Autoon on asennettu Hydroeduc säätötilavuuspumpit vaihteiston ja moottorin voiman ulosottoihin. Työvirtaus on 110-120 l/min/piiri. ■





# ASIAA JA RENTOA MEININKIÄ FIXUS-KETJUPÄIVILLÄ

Yli 170 varaosaliikkeestä ja 220 korjaamosta koostuva Fixus-ketju vietti vuoden 2016 ketjupäivää 19.3.2016 Casino Helsingissä. Ketjupäivä koostui asiapitoisesta päiväosuudesta sekä viihteellisestä illasta.

**K**etjupäivillä vallinneen positiivisen tunnelman ja yhdessä tekemisen meiningin perusteella voidaan sanoa, että Fixus-ketjulla on tänä vuonna hyvät edellytykset vahvistaa asemaansa. Ketjupäivillä käytiin läpi lukuisia uusia toimenpiteitä, joilla Fixus-ketju pystyy vastaamaan tulevaisuuden haasteisiin ja palvelemaan kuluttajia entistä paremmin. Toimenpiteet otettiin lämpimästi vastaan Fixus-kauppioiden ja -korjaamoyrittäjien keskuudessa.

## Edustajavaalit ja yrittäjäkokoukset

Yrittäjäkokouksissa päivitettiin kauppias- ja korjaamoneuvostojen kokoonpanot, keskusteltiin yhteisistä ketjuasioista ja kuunneltiin tietoisuutta eri aihealueilta. Korjaamokokouksessa päätettiin korjaamoiden oman valtakunnallisen mainoskampanjan toteuttamisesta kuluvalle vuodelle. Kampanja sai taakseen Fixus-yrittäjien yksimielisen tuen, ja Fixus-korjaamot tulevat täten näkymään ja kuulumaan kattavasti koko maassa.

## Vuoden 2015 Fixus-yrittäjät ja Fixus-iltajuhla

Asiapitoisen päivän jälkeen vietettiin viihteellinen Fixus-ilta. Illan aluksi palkittiin vuoden 2015 kauppias- ja korjaamoyrittäjät. Vuoden Fixus-kauppiaspalkinto meni tänä vuonna poikkeuksellisesti kahdelle liikkeelle: Euraan Varaosaliike J. Sarin Oy:lle sekä Raumalle J. Sarin Oy:lle.

Vuoden Fixus-korjaamoyrittäjän palkinto matkasi puolestaan Anjalankoskelle, Anjalankosken Auto- ja Rengasasennus Oy:n yrittäjille Rauno Virtaselle ja Rami Puhakalle. Kiitämme palkittuja yrittäjiä ja heidän henkilökuntaansa Fixus-ketjun eteen tehdystä hienosta työstä.

Ketjupäivä huipentui juhlaillalliseen Casino Helsingin hienoissa puitteissa. Fennia-sali täyttyi Fixus-illalla ääriään myöten. Illallisen yhteydessä nautittiin englantilaisen show-miehen, Tony Lewisin, vauhdikkaasta esityksestä sekä tietysti Fixus-kollegoiden ja ketjuväen seurasta. ■





## TAAKKATELINE INTEGROITUIHIN KATTOKAITEISIIN

**Atera**<sup>®</sup>

**F**ixus-liikkeiden tuotevalikoimassa nyt uudet erikoismuotoillut ATERA Signo RTD -taakkatelineet, jotka soveltuvat useisiin integroiduilla kattokaiteilla varustettuihin automalleihin. Uusia telineitä on saatavana joko perinteisillä teräs- tai Aero-alumiiniprofililitangoilla.

Aerodynaamisesti muotoiltu alumiiniprofililitanko on entistä vakaampi ja hiljaisempi, sen toimintaperiaate on lähtöisin ilmailualalta. Tangossa oleva tuulenohjain saa aikaan pieniä pyörteitä, jotka muodostavat ilmapuskurin poikittaistangon pinnalle. Tämä ilmapuskuri muodostaa ilmasillan T-uran yläpuolelle, mikä estää tuulimelun syntymisen kaikissa ajo-olosuhteissa. Tankojen T-uria ei tarvitse peittää edes silloin, kun telineellä ei ole kuormaa. Uutena ominaisuutena Aero-



profililitankojen alapuolella olevat jalkojen kiinnitysaukot sulkeutuvat automaattisesti.

Valmiiksi esikootut ja heti käyttövalmiit Signo RTD -telineet on helppo asentaa, lisäksi ne on varkaussuojattu sylinterilukon avulla. Telineitä löytyy kahta eri leveyttä, 110 ja 122

cm (terästangoin 909-048410 & 909-048422, alutangoin 909-048510 & 909-048522), jotka soveltuvat noin 70 erilaiseen automalliin. Telineet ovat City Crash-hyväksytyjä ja niillä on 3 vuoden takuu.

## CELLY-UUTUUKSIA

**celly**<sup>®</sup>  
DESIGNED IN MILANO



### Autoteline magneetilla

Celly Ghost on erittäin pieni yleismallinen magneettipidike auton ilmastointiritilään. Pakkaukseen sisältyy ohut metallilaatta tarkakiinnityksellä, jonka voi kiinnittää lähes mihin tahansa tasaiseen pintaan esim. älypuheliin ja niiden suojakuoriin, navigaattoreihin, MP3-soittimiin yms. Pidikkeen pieni koko ja kuminen musta mattapinnoite tekevät siitä lähes huomaamattoman ja elegantin näköisen. Tuotenumero 880-GHOST



### Kannettava USB-vara-akku 10000 mAh

Celly Ultrapower, Li-ion USB varavirtalähde 10000 mAh kapasiteetilla. Varustettu kahdella USB portilla (max. 2,1 A latausvirta), micro-USB kaapelilla ja kätevällä 4-ledisellä lataustilan ilmaisvalvolla. Varavirtalähdettä voi käyttää kaikkiin 5 V virralla toimiviin laitteisiin, joissa max. 2,1 A latausvirta, ja esim. tablettien, puhelinten, MP3-soittimien ja navigaattoreiden lataamiseen. Tuotenumero 880-LINEIN35



### Audiokaapeli 3,5 mm

Celly Stereoaudiokaapeli (uros-uros) äänen siirtämiseen esim. älypuhelimelta, tablettilta tai mp3-soittimelta ulkoiseen laitteeseen, kuten autoradioihin, telakoihin tai vahvistimiin AUX-in sisääntulolla. Sotkeutumattomalla litteällä johdolla ja kahdella 3,5 mm pistokkeella. Tuotenumero 880-PB10000



# UUSI POHJOISMAINEN KITKARENGAS

**T**ulevaksi talvikaudeksi Hankook on uusinnut markkinoilla jo useina vuosina käyttäjiltä positiivisia palautteita saaneen Winter i\*cept iZ -renkaansa.

Uuden pohjoismaisen kitkarenkaan suunnittelussa on keskitytty etenkin jääpidon parantamiseen ja siinä on onnistuttu erinomaisesti: uuden mallin jääpito on peräti 10 % edeltäjänsä parempi. Rengasta on myös tukevoitettu sijoittamalla kulutuspinnan keskelle yhtenäinen lamelloitu pitkittäisripa.

Märän kelin ominaisuuksia on parannettu V-muotoisella kulutuspinnan kuvioinnilla, joka poistaa tehokkaasti veden ja sohjon renkaan alta.

Lumisten teiden ominaisuuksia on kehitetty lisäämällä lamellien määrää ja kulutuspinnan terävään ulkolaitaan Z-kuvio, jolla on



saatu parannettua renkaan lumipittoa kaareajossa.

Renkaan laaja kokovalikoima alkaa koosta 175/70R13 ja jatkuu aina 255/35R19 saakka.

## HANKOOK MENESTYI RENGASTESTISSÄ

*Hankook Ventus Prime<sup>3</sup> -renkas menestyi saksalaisen Auto Bild -lehden testissä.*

**S**aksalainen Auto Bild -lehti teki myös tänä keväänä henkilöautojen kesärenkastestin, johon se osti vapailta markkinoilta 50 erimerkkistä 205/55R16 kokoista kesärenkastin sarjaa. Hankookin renkaista tämän vuoden testiin oli valittu Hankookin uusin Ventus-sarjan rengas, Ventus Prime3. Kaikilla renkailla tehtiin jarrutuskoe sekä kuivalla että märällä radalla. Yhteissuoritukseltaan 15 parasta rengasta valittiin lopulliseen, täydelliseen rengastestiin. Hankook Ventus Prime<sup>3</sup> oli jarrutustestien jälkeen toisena.

Hankookin Ventus Prime -sarjan renkaat ovat aiemminkin sijoittuneet loistavasti koti- ja ulkomaisten lehtien rengastesteissä.

Testissä verrattiin renkaita eri osa-alueilla, kuten ominaisuuksia kuivalla ja märällä alustalla, sekä käyttökustannuksiensa perusteella. Rengas menestyi jokaisella osa-alueella erinomaisesti, eri testausalueiden osapistemäärien summa oli testattujen renkaiden suurin ja lopputulos näin ollen paras. Loppuarvostelussa renkaan vahvuuksista Auto Bild Suomi kirjoittaa: ”Testivoittaja parhailla ajo-ominaisuuksilla kuivalla ja märällä, hyvä hintalaatusuhde, tarkka ohjattavuus, dynaaminen ajettavuus, lyhyimmät jarrutusmatkat märällä ja kuivalla, hyvä ajokilometrimäärä”.



## Laadukkaat ja edulliset varaosat Koivuselta!

Jarrulevyt ja -rummut  
Jarrupalat, -kengät ja -satulat  
Vetonivelet  
ABS-anturit  
Startit ja laturit  
Kierrejouset  
Pohjapanssarit  
LED-työvalot



# SCDERIA FERRARI JA NGK SPARK PLUG YHDISTIVÄT VOIMANSA

**J**o 21. kerran Formula 1:n perinteikkään talli Scuderia Ferrari ja maailman johtava sytytystulppien valmistaja NGK Spark Plug yhdistivät voimansa kohdatakseen kovan kilpailun tulevalla kaudella. Tieto yhteistyön uusimisesta julkaistiin helmikuussa pidetyssä auton esittelytilaisuudessa Maranellossa.

NGK ja kilpa-autoilu sopivat yhteen kuin tuli ja tulikivi. Sytytyksen ja tunnistinten asiantuntija on saavuttanut yli 300 voittoa ja voittanut 32 mestaruutta pelkästään F1-sarjassa, kun valmistajien ja kuljettajien mestaruudet lasketaan yhteen. Usein menestyksen

taustalla on ollut NGK:n ja Ferrarin vuodesta 1996 asti jatkunut yhteistyö.

NGK toimittaa sytytystulpat Ferrarin kilpa-autoon SF16-H myös kaudella 2016–2017. Pitkäaikaisen yhteistyön kunniaksi autoon lisätään näyttävä NGK:n logo. Olemassa olevaa sopimusta on lisäksi jatkettu vuoteen 2020 asti. Maranellon tiimi luottaa siis NGK:n huipputeknisiin sytytystulppiin myös tulevilla kausilla. Syy on yksinkertainen: Erinomaisen tietotaidon ja asiantuntemuksen avulla NGK räätälöi kilpa-autojen tiukat vaatimukset täyttäviä sytytystulppia.

”Olemme ylpeitä pitkäaikaisesta yhteis-

” NGK ja kilpa-autoilu sopivat yhteen kuin tuli ja tulikivi.

työstämme ja menestyksestä”, sanoo Damien Germès, NGK Spark Plug Europan varatoimitusjohtaja. ”Tiiviissä yhteistyössä Maranellon mekaanikkojen kanssa olemme kehittäneet sytytystulppia, jotka takaavat parhaan mahdollisen suorituskyvyn ja luotettavuuden maailman vaativimmassa kilpasarjassa. Odotamme innolla Sebastian Vettelin ja Kimi Räikkösen näkemistä radalla.”

## LIQUI MOLY – SAKSAN SUOSITUIN ÖLJYMERKKI

**S**aksan neljä johtavaa autolehteä – Auto Zeitung, Auto Motor und Sport, Auto Bild ja Motor Klassik – pyysivät toisistaan riippumatta noin kuutta miljoonaa lukijaansa äänestämään parasta öljymerkkiä. Valinta oli jokaisessa äänestyksessä sama: LIQUI MOLY. Yritys siis jatkaa edellisvuosien menestystään. ”Valitsemalla voittajaksi LIQUI MOLYn lukijat valitsivat vakauden ja luotettavuuden. Osaamme arvostaa sitä, ja se tukee meitä vaikeassa markkinaympäristössä”, toimitusjohtaja Ernst Prost sanoo.

Auto Motor und Sport- ja Auto Zeitung-lehdissä LIQUI MOLY nousi kuudetta kertaa peräkkäin ykköspallille ja näytti jälleen kaapin paikan alan jättiläisille, kuten BP-konserniin kuuluville Castrolille ja Aralille sekä Mobilille (Exxon-Mobil) ja Shellille. Motor Klassikin ja Auto Bildin tulokset ovat hyvin samansuuntaisia. Niiden äänestyksissä LIQUI MOLY saavutti ykköspaikan viidettä kertaa perä-

käin. ”Tuotteidemme laatu, ehdoton Made in Germany tuotelupauksemme ja maineemme ihmisläheisenä merkinä ovat ankkuroituneet ihmisten mieleen ja sydämeen. Juuri se on LIQUI MOLYn huippusijoitusten salaisuus”, Ernst Prost iloitsee.



### Tietoa LIQUI MOLYsta

LIQUI MOLY GmbH Ulmista Etelä-Saksasta tarjoaa laajan valikoiman korkealaatuisia tuotteita kuten moottoriöljyjä, lisäaineita, autohoitotuotteita ja huoltotuotteita. Tuotevalikoima käsittää yli 4000 nimikettä. LIQUI MOLY kehittää ja testaa tuot-

teensa omissa laboratorioissa, valmistaa ainoastaan Saksassa ja markkinoi itse kaikkia tuotteita. Yli 50 vuotta sitten perustettu LIQUI MOLY kuuluu alansa johtaviin yrityksiin. Sen tuotteita myydään Saksassa ja 120 muussa maassa.





## HANKOOK JA DTM YHTEISTYÖ JATKUU

*Hankook ja DTM sopivat etuajassa menestyksekkään yhteistyön jatkamisesta.*

**D**TM-ajojen järjestäjä ja oikeuksien haltija ITR sekä rengasvalmistaja Hankook ilmoittivat 6. toukokuuta jatkavansa menestyksekkästä, jo vuonna 2011 alkanutta yhteistyötään kolmivuotiskaudella 2017–2019. Osapuolet allekirjoittivat kolmen vuoden jatkosopimuksen jo ennen vuoden 2016 kilpailukauden Hockenheimissa ajettavaa avausviikonloppua. Tämä on osoitus tähänastisen yhteistyön onnistumisesta sekä luottamuksesta Hankookin rengasteknologian kestävyteen myös tulevaisuudessa.

Allekirjoitustilaisuudessa Hockenhei-

missä Hankookin Euroopan toimintojen johtaja Ho-Youl Pae kertoi: ”DTM on varmasti kansainvälisesti menestyksekkään vakioautojen kilpailusarja. Premium-autonvalmistajien Audin, BMW:n ja Mercedes-Benzin suoran osallistumisen ansiosta kilpailu on teholtaan tiiviimpää kuin missään muualla autourheilussa ja myös kaikkein korkeimmalla teknisellä tasolla. Olemme ylpeitä siitä, että DTM aloittaa kanssamme valtuutettuna rengastointtajana uuden aikakauden toiminnassaan vuonna 2017. Me tulemme olemaan tämän luottamuksen arvoisia.”



# TUOMIOISTUINRATKAISUT VAHVISTAVAT AUTONHUOLLON KILPAILUA

*Auton takuu säilyy huolloissa – valmistajan tulee antaa autodatansa kaikille huollon toimijoille.*

**R**uotsin markkinaoikeuden tuomio tapauksessa KIA on saanut lainvoiman 28.12.2015. Jo vuonna 2012 Ruotsin markkinaoikeus langetti KIALle viiden miljoonan Ruotsin kruunun sakon kilpailun rajoittamisesta KIA:n edellytettyä auton huollattamista merkkikorjaamoissaan takuun säilymiseksi. KIA:n valitus ratkaisusta on nyt kolme vuotta myöhemmin hylätty korkeimmassa oikeusasteessa, ja sakot sekä kantaajan (SBF) oikeudenkäyntikulut tulevat KIA:n maksettaviksi.

Toisessa yhteydessä alioikeus Frankfurtissa linjasi 21.1.2016 KIA:n olevan velvollinen toimittamaan automallejaan koskevan teknisen varaosadatan merkkikorjaamojen lisäksi myös muille, ns. riippumattomille toimijoille sähköisessä muodossa ja yhtäläisin ehdoin. Tätä edellyttää EU:ssa autojen tyyppihyväksyntälainsäädäntö. Auton osakatalogien julkaiseminen painettuina kaikille ei näin ollen

riitä, vaan sähköisissäkin muodoissa on noudatettava lakia. Tämä linjaus on erittäin tärkeä markkinassa toimivien pk-yritysten kannalta, vapaata markkinaa edustava GVA-järjestö totesi Saksassa.

EU-lainsäädännön mukaan valmistajan uudelle autolle antama takuu säilyy myös silloin, kun auton haltija huollattaa ajoneuvoa muissa kuin merkkikorjaamoissa. Edellytyksenä on huoltojen tekeminen valmistajan ohjeiden mukaisesti. Poikkeuksia ovat tilanteet, joissa korjataan takuun kattamaa vikaa tai virhettä. Ne kuuluvat yksin merkkikorjaamoille. Kuluttajalla on myös oikeus käyttää huolloissa muita kuin valmistajan merkkiosia, kunhan ne ovat valmistajan laatuvaatimusten mukaisia.

Autoteollisuus on alihankintakeskeistä, ja onkin tavanomaista, että automerkeille osia toimittava teollisuus käy samoilla tuotteilla vapaasti kauppa omilla tuotemerkeillään.

” Valmistajan uudelle autolle antama takuu säilyy myös silloin, kun auton haltija huollattaa ajoneuvoa muissa kuin merkkikorjaamoissa.

Kuluttajalla on oikeus valita.

Voimassa oleva lainsäädäntö on tältä osin selkeä. Sen tavoitteeksi EU-komissio on ker-tonut autonhuollon kustannusten alentamisen kilpailun vapauttamisen kautta. Lainsäädäntöä komissio on täydentänyt lisäohjein (Guidelines) ja esimerkein. Tuoreet oikeuspaukset ovat linjassa ja alleviivaavat näitä lainlaatijan kannanottoja myös Suomessa.

**Lähde:**  
[www.tekninen.fi](http://www.tekninen.fi)

## KYB:LLE MENESTYSTÄ DAKARIN RALLISSA

**I**skunvaimenninvalmistaja KYB on jatkanut tuloksetta sponsoriyhteistyötään Land Cruiser Toyota Auto-Body -tiimin kanssa, jonka joukkue nro 343 voitti tämän vuoden Dakarin rallissa oman T2-luokkansa ja sijoittui koko kisassa sijalle 32. Kilpailu oli erittäin kovaa, ja vain 62 autoa pääsi maaliin. Ajoneuvon on asennettu KYB:in erikoisvalmistetut urheiluiskeinvalmentimet, joiden joustava vaimennusvoima vakauttaa ajamista. Niiden korkealaatuinen tekniikka on suunniteltu kestämään 10 000 km:n matka haastavissa olosuhteissa. Iskunvaimentimissa on luja tiivistys, joka estää aavikon hiekkaa pääsemästä sisäosiin. Iskunvaimentimissa on myös erillinen säiliö öljyn määrän lisäämiseksi. Vaimentimien kevyt rakenne ja säädettävä vaimennusvoima parantavat ajoneuvon reagoituky-



kyä maastossa. KYB:in insinöörit myös tekevät yhteistyötä Landcruiser-tiimin kanssa testaten iskunvaimentimia ja autoja ääriolosuhteissa. Vuoden 2016 Dakar-ralli alkoi Argen-

tiinan pääkaupungista Buenos Airesista, jatkuen Boliviaan ennen paluuta kisan loppuun takaisin Argentiinaan. Tämän vuoden kilpailussa tiimejä oli yhteensä 347.



## NIMITYKSET & MERKKIPÄIVÄT



Tuotehoitaja **Hannu-Pekka Ala-Poi-kela** on nimitetty tuotepäälliköksi 1.1.2016 alkaen vastaamaan moottorin osat- sekä polttoaine- ja jäähdytysjärjestelmän osat -tuoteryhmistä.



1.1.2016 alkaen on Länsi-Suomen alueelle eriytetty uusi raskaankaluston myyntipiiri. Myyntipiirin myyntiedustajaksi on valittu **Jani Erkinheimo**. Jani on aikaisemmin toiminut monipuolisesti raskaankaluston parissa ja siirtyi Koivuselle Volvo-merkkiorganisaation piiristä.



Tuotepäällikkö **Timo Tynkkynen** on nimitetty Koivunen Oy:n myyntijohtajaksi 1.1.2016 alkaen.



**Timo Mantere** on nimitetty yleisedustajaksi Itä-Suomen piiriin 1.1.2016 alkaen.

Eläkepäiviä viettävien merkkipäiviä on juhlittu seuraavasti:

30.3.	Irja Lind	70 v	20.6.	Markku Ali-Varpula	70 v	10.2.	Juhani Kankainen	80 v
4.5.	Seppo Kivisoja	70 v	18.1.	Pertti Hytönen	75 v	22.5.	Anja Ollikainen	80 v
18.6.	Abdul Maraach	70 v	12.2.	Virva Halonen	75 v	9.3.	Jaakko Rautio	85 v



## KEVÄÄN AMMATTILEHDET OVAT ILMESTYNEET

**ToolPack Auto** -lehti auto- ja korjaamoalan ammattilaisille. Sisältää kattavan valikoiman korjaamotyökaluja ja -laitteita.

**ToolPack** -lehdessä laaja valikoima laadukkaita työkaluja ja kiinnitystarvikkeita teollisuuden ja kunnossapidon tarpeisiin.

Ota yhteyttä oman paikkakuntasi ToolPack -jälleenmyyjään ja kysy lisää kesän parhaista korjaamotarjouksista.

Lisätietoja:

# toolpack.fi



## ISKUNVAIMENTIMET

### Miksi valita KYB?

- KYB on alkuperäinen iskunvaimenninvalmistaja joka neljännelle autolle maailmassa
- KYB-tuotteiden laadun todistaa se, että KYB on maailman suurin iskunvaimentimien toimittaja ajoneuvovalmistajille
- KYB:n tuotetarjonta ja ajoneuvovalikoima on maailman laajin
- KYB tarjoaa täydellisen vaimennusratkaisun

**TAKUU**  
**2**  
**VUOTTA**



### **Gas-A-Just**

*Todella vaativalle!*

### **Excel-G**

*Tiukempaa turvallisuutta!*

### **Premium**

*Turvallista taloudellisuutta!*

